

Kulturowe uwarunkowania negocjacji oraz zasady ich prowadzenia na przykładzie Rosji.

Wstęp

1. Negocjacje – Ogólne informacje
2. Taktyki i techniki wykorzystywane w negocjacjach
3. Zasady prowadzenia negocjacji
4. Negocjacje międzynarodowe
- 4.1. Negocjacje międzykulturowe na świecie
- 4.2. Rosja

Zakończenie

Bibliografia